

## MC-forhandler for KTM og Kawasaki m/verksted

Allsupermoto er en velrenommert aktør med solide forhandlerkontrakter, autorisert verksted og bredt inntektsgrunnlag. Lokalisert sentralt på Vestlandet.



Beliggenhet:  
**Stavanger**

Prisantydning:  
**3.900.000 Kr.**

Omsetning:  
**31.000.000 Kr.**



Megler:  
**Lars-Gunnar H. Martinsen**

T: 226 12 100 / M: 959 84 724  
E: [Lg@bedriftsborsen.no](mailto:Lg@bedriftsborsen.no)

Se mer på [bedriftsborsen.no](http://bedriftsborsen.no)

Gjennom et drøyt tiår har *Allsupermoto* etablert seg som en sterk MC-aktør i Stavanger-regionen. Virksomhetens brede driftsgrunnlag sørger for flere inntektsstrømmer, og gjør selskapet mindre konjunkturutsatt. Teamet er satt sammen av dyktige folk med lang og komplementær kompetanse, noe som muliggjør eierskap uten spesialkompetanse.

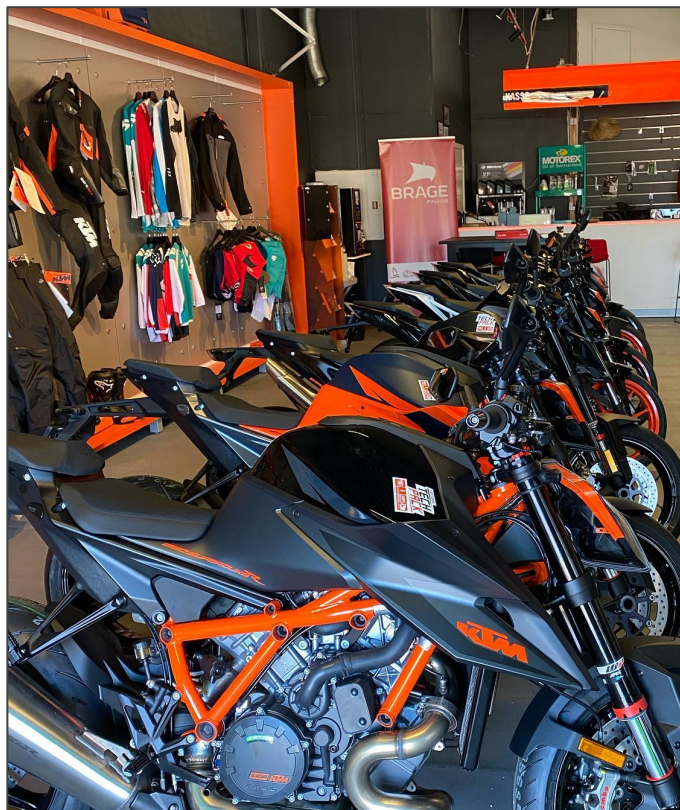
## Virksomheten

Allsupermoto (ASM) er autorisert forhandler av motorsykler fra *Kawasaki* og *KTM*. Salg av nye motorsykler fra disse merkene utgjør hovedpilaren i foretaket, og dernest kommer verksteddrift og bruktsalg. I tillegg tilbyr de vinterlagring og sykkelutleie, samt salg av MC-deler, bekledning og annet relevant utstyr.

Bedriften ble etablert i form av nettbutikken ASMShop.no i 2013. To år senere mottok de en forespørsel fra Kawasaki-importøren, *Norsk Motor Import AS*, om å bli autorisert Kawasaki-forhandler i Stavanger. Dette førte til videre til en etablering i Forusparken, hvor selskapet fortsatt driver sin virksomhet.

Utviklingen siden har vært en sammenhengende opptur. I 2017 sikret ASM seg også agenturet for KTM i Rogaland. Med dette på plass tok de sats og åpnet et autorisert motorsykkelverksted. Her utfører de det meste av jobber på de fleste motorsykkel-typer. De jobber imidlertid ikke med moped.

Bedriften har mottatt en rekke utmerkelse, og ble blant annet kåret til gasellebedrift i 2021. Økonomien er solid, og firmaet er ventet å omsette for over 30 MNOK i inneværende år. Dagens eier er svært tilfreds med det som er bygd opp, og føler nå at tidspunktet er riktig for å overlate foretaket til nye og friske krefter.



Bedriftsbørsen AS Beddingen 8, 0250 OSLO  
Tlf 22 61 21 0994697447 post@bedriftsborsen.no

Bedriftsbørsen AS frasier seg ethvert ansvar for mulige feil i oppgitte opplysninger i dette prospektet. Alle beløp er estimerte. Bedriftsbørsen AS og gårdeier må ikke kontaktes uten meglers godkjenning, en slik overtredelse kan påføre selgers forretning skade noe vi innstendig ber om at respekteres.

## Forretningsområdene

### Brukt- og nysalg

Hjertet i virksomheten ligger i salg av nye og brukte motorsykler. Gjennom de globalt anerkjente merkevarene er nysalget fundert på solid produktkvalitet. Merke-sammensetningen sørger også for stor bredde i porteføljen, fra de tyngste og råeste beistene, til klassiske asfalt-ridere og gatesmarte mopeder og crossere.

Forretningen kan tilby demo-kjøring på de fleste nye modeller. og dette kan enkelt bookes fra nettsiden. Her kan man også konfigurere sin egen drømmesykkel, og finne informasjon om ulike finansieringsordninger.

Forretningen selger også brukte sykler av alle slag. Som autorisert forhandler er de en foretrukket kanal for alle i Vestlands-regionen som ønsker å kjøpe eller selge sykler fra KTM eller Kawasaki.

Bruktsalget er dels basert på kjøp og videresalg, og dels på kommisjon. For sistnevnte baserer de seg på en helhetlig og gjennomtenkt modell, som omfatter alt fra klargjøring og annonsering, til kundedialog og salgsformaliteter. Overfor kjøper tilbyr de 3 måneders garanti, mens selger nyter godt av en «no cure, no pay»-ordning.



BedriftsBørsen AS Beddingen 8, 0250 OSLO  
Tlf 22 61 21 0994697447 post@bedriftsborsen.no

BedriftsBørsen AS frasier seg ethvert ansvar for mulige feil i oppgitte opplysninger i dette prospektet. Alle beløp og gårdeier må ikke kontaktes uten meglers godkjenning, en slik overtredelse kan påføre selgers forretning skade noe vi innstendig ber om at respekteres.

## Delesalg og utstyr

Som en naturlig forlengelse av hovedgeskjeften innehar ASM en egen deleavdeling for merkene de fører. Disse serverer både verkstedets kunder, samt kunder som kjøper enkeltdeler over disk. Forretningen har et rikt sortiment innen relevant MC-utstyr som hjelm og bekledning, samt avtaler med de fleste større grossister og leverandører. De fører dermed deler og utstyr til det aller meste. De har også agentur på alt av dekkmerker.

## Verksted

Den andre vesentlige driveren i virksomheten er et velutrustet verksted. Her tar de imot alle merker og motorsykkeltyper, samtidig som de er autorisert merkeverksted for Kawasaki og KTM. De er i tillegg forsikringsgodkjent skadeverksted, med tillatelse til å utføre reparasjoner av alle typer skader på motorsykler og mopeder. På toppen kommer godkjenning fra Statens Vegvesen. Alt dette bekrefter hvor høyt de setter kvalitet og sikkerhet, samtidig som det effektivt kommuniserer nivået av profesjonalitet ut mot markedet

Verkstedet baserer sin kjernevirksomhet rundt fem arbeidsstasjoner og sju løftebord, som sammen med en komplett verktøypark gjør dem kapable til å takle enhver utfordring. Utrustningen omfatter også en rekke merkespesifikke spesialverktøy, samt avanserte diagnosestasjoner som sikrer presis service og reparasjon (bl.a. Texa, KTM og Kawasaki)

Verksted-staben teller tre mekanikere som i sum besitter svært omfattende og utfyllende kompetanse. Én medarbeiderne har oppnådd det høyeste sertifiseringsnivået for KTM-mekanikere, *KTM Orange Level*, og ytterligere en er ventet å kvalifisere seg for dette senere i år.

## Vinterlagring

Vinterlagring og sesongservice er et virksomhetsområde i vekst. For inneværende sesong er det allerede booket inn 70 sykler for lagring, som er ny rekord. Tjenesten inkluderer grundig vask av sykkel forut for både inn- og utlevering. Ved innlevering gjennomføres også teknisk inspeksjon, samt oljeskift og drivstoffstabilisering. Underveis i lagringsperioden vedlikeholds-lades alle sykler for å sikre batteriets levetid og tilstand.

Vinterlagring er en tjeneste som er i fremvekst i markedet, da både kontrollerte temperatur- og fuktforhold, samt gode rutiner for tilsyn og vedlikehold sikrer optimal kvalitet og opprettholder sykkelens verdimesige stand til neste år.



BedriftsBørsen AS Beddingen 8, 0250 OSLO  
Tlf 22 61 21 0994697447 post@bedriftsborsen.no

BedriftsBørsen AS frasier seg ethvert ansvar for mulige feil i oppgitte opplysninger i dette prospektet. Alle beløp og gærdeier må ikke kontaktes uten meglers godkjenning, en slik overtredelse kan påføre selgers forretning skade noe vi innstendig ber om at respekteres.

## Utleie

Utleie av motorsykler er nok et eksempel på hvordan ASM hele veien har lansert nye strategier for å utvide markedet og sikre flere inntektskilder. Innenfor utleie tilbyr de fleksible løsninger for både kort- og langtidsleie, samt skreddersydde pakker tilpasset kundens behov. Utleiesyklene inkluderer helt nye Kawasaki- og KTM-modeller, samt vanntett kjøretstyr og annet tilbehør.

Med beliggenhet kun 10 minutter fra flyplassen på Sola, er utleietjenesten lett tilgjengelige for tilreisende. Så mye som 90% av utleien kommer fra utenlandske kunder. Disse bestiller ofte et halvt år i forveien, med full innbetaling senest 3 måneder før avhenting.

## Fordeler og muligheter

### 1. Anerkjent aktør

ASM er kjent som en dedikert og seriøs aktør i bransjen. De er en foretrukken leverandør av sykler og verkstedtjenester innenfor de tre merkene som de er autorisert for. En rekke utmerkelse bekrefter selskapets kvalitet og renommé:

- 2015 Norges største forhandler 2015 – Norsk Motor Import
- 2016 Norges største forhandler 2016 – Norsk Motor Import
- 2018 Norges største forhandler 2018 – Norsk Motor Import
- 2020 Norges største forhandler Scorpion Eksos 2020 – Norsk Motor Import
- 2021 Norges største forhandler Scorpion Eksos 2021 – Norsk Motor Import
- 2019 #3 KTM Dealer of 2019, Sold Bikes Norway – KTM
- 2020 #3 KTM Dealer of 2020, Sold Bikes Norway – KTM
- 2021 Best Social Media of 2021 – KTM
- 2021 Kåret til gassellebedrift av DN Gaselle – Dagens Næringsliv

### 2. Diversifisert driftsgrunnlag

Med stor bredde i inntektsstrømmene er driftsgrunnlaget mindre utsatt for konjunkturer i bransjen. Dette reduserer selskapets risiko, og vil være en styrke for nye drivere både på kort og lang sikt. Ved å etablere tydelige vekststrategier på flere av driftsområdene vil dette i tillegg kunne gi større effekt enn gjeldende strategi som utelukkende baserer seg på organisk tilvekst.

### 3. Solide merkevarer

Med dagens etablerte og solide fundament av anerkjente merkevarer innehar virksomheten allerede en sterk brand-portefølje, samtidig som det gjør dem svært attraktive for tildeling av nye forhandlerkontrakter.

### 4. Kompetent team

Med seg på laget får nye drivere et svært kunnskapsrikt team. Teamet er selvdrevet og kan opprettholde den daglige driften. Dette bidrar i sum til at nye eiere ikke er avhengig av selv å inneha sterk faglig kompetanse.

### 5. Stor følgerbase

Bedriften er velkjent i sin region, og har mange faste kunder og entusiaster som følger dem på sosiale medier. Her er de etablert på både Facebook og Instagram, med henholdsvis 6.400 og 2.500 følgere. Dette gjør at de både raskt og rimelig kan kommunisere til sine kjernegrupper. Nettsiden har hatt 40.000 unike visninger hittil i år, mens Google-søk har generert 16.650 bedriftsvisninger og 3.000 besøkende gjennom det siste halvåret.

## Økonomi og verddivurdering

Selskapet kan vise til en gjennomsnittlig omsetning siste 6 år, inkludert prognosen for 2024, på 28.4 MNOK. For 2024 tilsier prognosen en omsetning på ca. 31 MNOK, med et resultat før skatt og avskrivninger på ca. 2,2 MNOK. Eier hever i tillegg en lønn på ca. 600.000 kr.

Verkstedutstyr, løftebord, diagnosestasjoner og øvrig inventar inngår i salget, og utgjør en samlet nyverdi på ca. 1.500.000 kr.

Bedriftsbørsen vurderer verdien av virksomheten til 3.900.000 kr + varelager.

Ved overtagelse av aksjeselskapet gjennomføres transaksjonen på kontant- og gjeldfri basis.

Bedriftsbørsen AS er Norges største bedriftsmegler. Totalt står vi for 60-70 transaksjoner i SMB- markedet hvert år. Vi har unik kompetanse på salg av bedrift og bred transaksjonserfaring. Våre verddivurderinger er «markedsrettede», og forteller gjennom vår erfaring hva markedet burde være villig til å betale for virksomheten.



### Generell informasjon:

Selskapets navn: Allsupermoto AS  
 Etablert: 2013  
 I disse lokalene: 2015  
 Bakgrunn for salg: Andre prioriteringer  
 Årsverk: 7  
 Nett: asmhop.no + Facebook 6.4 K  
 + Instagram 2.5 K

### Drift:

Konsept: MC-forhandler  
 Åpningstider: 09:00–17:00

### Finansiell informasjon:

Omsetning 2023: 22.778.572 kr  
 Lønnsprosent: 21.4%  
 Varekostnad: 67.1%

### Husleie/lokalitetene:

Husleie: 25.000 kr / mnd i 2015, deretter indeksregulert + 16.150 for tilleggsareal  
 Areal: 500 m<sup>2</sup> + 337 m<sup>2</sup>  
 Husleiegaranti: 6 mnd leie  
 Løpetid leiekontrakt: 31.03.2027  
 Forlengelse: Etter avtale  
 Felleskostnader: 3.284 kr / mnd for tilleggsareal  
 Adresse: Forusparken 1+3, 4031 Stav.

### Diverse informasjon

Kompaniskap: Nei  
 Offentlige pålegg: Nei  
 Tilgjengelige vedlegg: Regnskap, leieavtale, m.m.

Bedriftsbørsen AS Beddingen 8, 0250 OSLO  
 Tlf 22 61 21 0994697447 post@bedriftsborsen.no

Bedriftsbørsen AS frasier seg ethvert ansvar for mulige feil i oppgitte opplysninger i dette prospektet. Alle beløp er estimerte. Bedriftsbørsen AS og gårdeier må ikke kontaktes uten meglers godkjenning, en slik overtredelse kan påføre selgers forretning skade noe vi innstendig ber om at respekteres.